





Prot. /SBT Venezia, dicembre 2015 Tot. pag. 6

# MISSIONE ECONOMICA IN VIETNAM



HANOI HO CHI MINH CITY 27 FEBBRAIO – 5 MARZO 2016

#### L'iniziativa

Veneto Promozione S.c.p.A. promuove l'organizzazione di una **MISSIONE ECONOMICA VENETA IN VIETNAM**, nell'ambito dei Programmi Promozionali congiunti di Unioncamere Veneto e Regione Veneto. L'iniziativa ha l'obiettivo di offrire alle aziende venete una presa di contatto con l'interessante realtà economica del Vietnam per favorire l'ingresso delle produzioni locali in questo promettente mercato, nuova porta d'accesso per il business in Estremo Oriente, attraverso l'organizzazione di incontri d'affari mirati.

Il Vietnam, Paese i cui tassi di crescita economica hanno raggiunto livelli comparabili a quelli cinesi, sta assumendo un ruolo chiave per i mercati Asean. Inoltre, come conseguenza della prossima firma di un Accordo di Libero Scambio tra UE e Vietnam, si otterranno influenze positive per l'export italiano quali un importante abbattimento dei dazi doganali.

Le aziende venete saranno selezionate sulla base di una **verifica preventiva del rapporto prodotto/mercato**. Per ogni azienda veneta sarà predisposta un'**agenda personalizzata di incontri/visite aziendali** con operatori locali, preventivamente individuati a fronte del profilo aziendale dell'operatore veneto.

## I principali settori coinvolti

Arredamento, illuminazione, mobili da ufficio, arredo e soluzioni contract, attrezzature per grandi comunità (ho.re.ca.), macchinari e attrezzature e materiali per l'edilizia

## Programma indicativo

Sabato 27 e domenica 28 febbraio Partenza da Venezia e arrivo a Hanoi Lunedì 29 febbraio Incontri con controparti vietnamite a Hanoi

Martedì 1 marzo Eventuali ulteriori incontri con controparti vietnamite a Hanoi

Mercoledì 2 marzo Trasferimento a Ho Chi Minh City

Giovedì 3 marzo Incontri con controparti vietnamite a Ho Chi Minh City

Venerdì 4 marzo Eventuali ulteriori incontri con controparti vietnamite a Ho Chi Minh City

Sabato 5 marzo Rientro a Venezia

#### **Organizzazione**

Le aziende venete saranno selezionate sulla base di una **verifica preventiva del rapporto prodotto/mercato**. Una volta effettuata l'indagine da parte delle nostre controparti in loco, Veneto Promozione provvederà a comunicare l'esito relativo a ciascuna ditta. Per ogni azienda veneta partecipante sarà quindi predisposta **un'agenda personalizzata d'incontri con operatori locali,** pre-individuati dalle nostre controparti.

### Referenti organizzativi

- ICHAM Italian Chamber of Commerce in Vietnam con sede a Hanoi e Ho Chi Minh City
- Vietnam Chamber of Commerce and Industry

### **Costi**

I costi di partecipazione per azienda veneta sono di Euro 4.800,00 che, grazie al 50% di contributo pubblico in regime *de minimis* della Regione del Veneto e Unioncamere Veneto, vengono ridotti ad una **quota di partecipazione pari a** Euro 2.400,00 + IVA 22% (Euro 2.928,00 IVA inclusa) che comprende:

- Studio di fattibilità aziendale
- Organizzazione generale della missione e di tutti gli aspetti logistici connessi
- Spese di viaggio per n. 1 delegato aziendale (viaggio aereo in classe economica, trasferimenti collettivi, sistemazione alberghiera in camera singola con colazione, visto d'ingresso in Vietnam)
- Preparazione e realizzazione degli incontri d'affari individuali
- Predisposizione sala meeting o servizio auto dedicato agli incontri B2B







- Servizio di interpretariato italiano/ vietnamita durante le giornate di incontri programmati
- Assistenza di un delegato di Veneto Promozione S.c.p.A. per tutta la durata della missione.

#### Restano esclusi:

- eventuali costi aggiuntivi di interpretariato per programmi personalizzati
- costi di trasferimento per personalizzazione del programma
- quanto non sopra previsto
- → Nel caso l'azienda intendesse accedere ad eventuali altri contributi pubblici per la stessa iniziativa, è tenuta ad informare preventivamente Veneto Promozione S.c.p.A.
- → Il contributo potrà essere accordato solo ad un numero massimo di partecipanti e criterio determinante per usufruire del beneficio finanziario sarà l'ordine di arrivo delle adesioni definitive.

## Modalità di partecipazione

Trasmettere la seguente documentazione via fax (041 2526210) o e-mail: info@venetopromozione.it entro

## **MARTEDI' 22 DICEMBRE 2015:**

- **modulo di adesione** debitamente compilato, datato, firmato, timbrato
- **company profile** debitamente compilato, datato, firmato, timbrato
- materiale illustrativo dell'azienda (catalogo, brochure, ecc...)
- dichiarazione de minimis
  - Questa iniziativa usufruisce di un contributo in regime *de minimis* per un importo massimo previsto di Euro 2.400,00 per il quale la ditta deve sottoscrivere la relativa dichiarazione, da scaricare <u>CLICCANDO QUI</u>

    Tale dichiarazione deve essere debitamente compilata, datata, firmata, timbrata, unita a copia fotostatica di un documento di identità del sottoscrittore
- attestazione dell'avvenuto pagamento relativo all'anticipo di euro 800,00 + IVA (Euro 976,00 IVA inclusa)
   Il versamento della quota di anticipo dovrà essere effettuato con rimessa diretta sul conto corrente bancario di UNICREDIT Ag. 912 di Mestre-Venezia n. 000101706468 ABI 02008 CAB 02003 CIN S
   IBAN IT72S0200802003000101706468. Seguirà fattura quietanzata.

#### Si richiama l'attenzione su quanto segue:

→ L'indagine prodotto/mercato sarà effettuata solo al momento in cui perverrà tutta la documentazione richiesta unitamente all'attestazione dell'avvenuto pagamento relativo all'anticipo di Euro 800,00 + IVA.

Una volta effettuata l'indagine prodotto/ mercato da parte dei referenti in loco, sarà comunicato l'esito relativo a ciascuna ditta:

**in caso di esito <u>negativo</u>** dell'indagine, invieremo comunicazione relativa e provvederemo a restituire l'anticipo versato;

in caso di esito <u>positivo</u> dell'indagine, inoltreremo conferma della Vostra partecipazione con richiesta del saldo della quota di partecipazione.

→ L'adesione alla missione è vincolante nella misura in cui la verifica preventiva delle richieste di collaborazione effettuata dal referente organizzativo in loco dia esito positivo (cfr. punto n. 3 del modulo di adesione).

A disposizione per qualsiasi informazione (Antonella Piva - Tel. 041 2526211), porgiamo cordiali saluti.

Edy Rubinato Responsabile Direzione Operativa Area Amministrazione e Affari Generali

All./SBT







# MISSIONE ECONOMICA IN VIETNAM



HANOI HO CHI MINH CITY 27 FEBBRAIO – 5 MARZO 2016

# **MODULO DI ADESIONE**

# Da inviare ENTRO MARTEDI' 22 DICEMBRE 2015

a VENETO PROMOZIONE S.c.p.A. - Fax 041 2526210 - E-mail: <u>info@venetopromozione.it</u> unitamente a:

#### COMPANY PROFILE, DICHIARAZIONE DE MINIMIS, ATTESTAZIONE PAGAMENTO ANTICIPO

Si prega di dattiloscrive	re o scrivere in stampate	<u>llo</u>
Il sottoscritto		, in qualità di Legale Rappresentante della
Ditta		
		Codice Fiscale
Indirizzo		
		Prov
		Fax
		E-Mail
Indirizzo Posta Elettronica	Certificata (PEC)	
Produzione		
		nome)
Mansione	Telefono diretto _	E-mail diretta
Nominativo della persona	che parteciperà alla mission	e (Nome e Cognome riportato sul passaporto)
	DA COMPILARE PER L'I	NSERIMENTO NELLA BANCA DATI UTENTI (GRATUITO)
☐ Industriale	☐ Commerciale	% Export ultimo anno:
☐ Artigiana	☐ Turistica	Nr. Addetti:
☐ Agricola	☐ Professionista	Fatturato in Euro ultimo anno:
☐ Servizi		
Certificazioni di qualità:		SI' Se sì specificare
Filiali all'estero:	NO ∐	SI' Se sì indicare dove
<ol> <li>Dichiara di aver letto l'accettarle integralment</li> <li>Prende espressamente apreventiva delle richies</li> <li>Allega alla presente l'at</li> <li>Si impegna, in caso di extra non compresi nell</li> <li>Prende espressamente numero definito di part</li> <li>Dichiara di poter usufr</li> <li>Comunica che</li> <li>Si impegna a risponde</li> </ol>	e condizioni di partecipaz e e senza riserva. atto che la <u>compilazione d</u> te di collaborazione effettu ttestazione dell'avvenuto p fattibilità positiva, al pag le voci previste dalla quota atto che le condizioni di tecipanti e criteri determin uire di un contributo <i>de m</i>	missione per un delegato aziendale è di Euro 2.400,00 + IVA.  cione riportate nella comunicazione di cui questo modulo è parte e di approvarle ed  del presente modulo di adesione definitiva è vincolante nella misura in cui la verifica  uata dal referente organizzativo in loco dia esito positivo.  bagamento della quota di anticipo di Euro 800,00 + IVA  gamento del saldo della quota di partecipazione di Euro 1.600,00 + IVA. Eventuali  a di partecipazione saranno a carico dell'azienda partecipante.  favore relative alla quota di partecipazione potranno essere accordate solo ad un  nanti per usufruire del beneficio finanziario saranno l'ordine di arrivo delle adesioni.  cinimis per questa iniziativa fino ad un importo massimo di Euro 2.400,00.  richiederà ulteriori contributi pubblici  neto Promozione S.c.p.A. effettuerà a distanza di 3-6-12 mesi circa sugli esiti della
Luogo e data	Tiı	mbro e firma del legale rappresentante
Dati Ûtenti, per l'organizzazion Promozione S.c.p.A. potrà comu del trattamento. I dati trattati no dei servizi richiesti. Titolare dei	dal personale operante in qualita de di iniziative e per informare unicare tali dati a soggetti terzi, on sono oggetto di diffusione. I i dati è Veneto Promozione S.	nsi del D. Lgs. 196/2003 – Protezione dei dati personali tà di incaricato del trattamento, anche con strumenti informatici, ai fini dell'inserimento nella Banca sulle attività promozionali organizzate da Veneto Promozione S.c.p.A. e/o altri organismi. Veneto co-organizzatori e/o promotori delle iniziative, che operano in totale autonomia come distinti titolari Il conferimento dei dati è facoltativo, ma un eventuale rifiuto comporterà l'impossibilità di usufruire c.p.A L'interessato potrà esercitare i diritti specificatamente previsti all'art. 7 del D.Lgs. 196/2003 ativa completa è leggibile sul sito http://www.venetopromozione.it.
Luogo e data	7	Γimbro e firma del legale rappresentante







# MISSIONE ECONOMICA IN VIETNAM



HANOI HO CHI MINH CITY 27 FEBBRAIO – 5 MARZO 2016

# **COMPANY PROFILE**

# Da inviare ENTRO MARTEDI' 22 DICEMBRE 2015

a VENETO PROMOZIONE S.c.p.A. - Fax 041 2526210 - E-mail: <u>info@venetopromozione.it</u> unitamente a:

MODULO di ADESIONE, DICHIARAZIONE DE MINIMIS, ATTESTAZIONE PAGAMENTO ANTICIPO

Si prega di dattiloscrivere o scrivere in stampatello IN LINGUA INGLESE

### 1. GENERAL INFORMATION / Informazioni generali

COMPANY / Nome azienda				
STREET / Indirizzo				
CITY / Città	PROV		ZIP / Cap	
TEL.		FAX		
E-MAIL		WEB SITE		
DATE OF FOUNDATION /	NUMBER OF EMPLOYEES /		R OF THE LAST YEAR	R (Euro) /
Data di fondazione	Numero impiegati	Fatturato an	no precedente	
2. PARTICIPANT – COMPAN	Y DELEGATE / Delegato aziend	ale partecipar	<u>ıte</u>	
NAME & SURNAME /	FUNCTION /	FOREIGN L	ANGUAGES SPOKE	N/
Nome e cognome	Mansione	Lingue strar	Lingue straniere conosciute	
-	resenza sui mercati internaziona carried out by the company / De	<u>ali</u>		ienda
Descrizione dell'azienda e p Description of the activities Did the company have com	resenza sui mercati internazion	ali escrizione delle s abroad? /		ienda □ NO
Descrizione dell'azienda e p Description of the activities  Did the company have co	resenza sui mercati internaziona carried out by the company / De	<u>ali</u> escrizione delle s abroad? /	e attività svolte dall'azi	
Descrizione dell'azienda e p Description of the activities  Did the company have comma l'azienda ha già esperienze commente de l'azienda ha già esperienze commente de l'azienda ha già esperienze company tradition de l'azienda ha già esperienze company tradition de l'azienda ha già esperienze company tradition de l'azienda e p	resenza sui mercati internaziona carried out by the company / De nercial/professional experience commerciali e produttive all'estero?	ali escrizione delle s abroad? /	e attività svolte dall'azi	

1/3







Description of the products/services / Descrizione dei prodotti/servizi

DESCRIPTION / DESCR	<u>IZIONE</u>	CUSTOMS CODE / Codici doganali
Who is the company habitual client? / Indicar	e la tipologia di cliente con il o	uale operate abitualmente
The is the company numbered shorter, makear	o la apologia al oliotico con li q	date operate abitaannente
Who are you main competitors? (please prov Paesi)	ide name and country) / Prin	ncipali concorrenti (indicare aziende e
Who is the final customer of your company's	production? / Chi è l'utilizza	tore finale dei vostri prodotti?
Which are the most common application of y	our products? I Indicare la n	iù comuni applicazioni doi vostri prodotti
which are the most common application of y	our products : I maicare le p	iu comuni applicazioni dei vostri prodotti
Which are the principal competitiveness fact	ors of your company? / India	care i principali fattori di competitività del
vostra azienda:		, ,
Design	☐ Quality / qualità	
☐ Quality/Price Ratio / rapporto qualità/prezzo☐ Brand	☐ Technology / Tecnologia☐ Variety of product range /	varietà-gamma prodotti
☐ Other (specify) / Altro (specificare)	Tariety of product range /	vancia gamma prodotti
(		
4. INFORMATION ABOUT TARGET MARKET	S/ Informazioni sui mercati tar	rget
Does the company have commercial/product La vostra azienda opera già in Vietnam?	ive exchanges with Vietnam	lese partners? □ YES □ NO
La vostra azienua opera gia ili vietnam?		LITES LINO
Please specify/ Specificare:		
Which kind of partnership is the company loc		
□ Local seat (production) / sede locale produtti		rcial) / sede locale ommerciale
☐ Joint venture (production) / JV per produzione ☐ Agent / agente		mercial) / JV commerciale / Rappresentante - distributore
☐ License transfer / cessione di licenza	☐ GDO	, rapprosontanto distributore
☐ Franchising	☐ Other (specify) / alt	ro (specificare)







	eal profile you would like to meet in Vietnam/ partner con cui si desidera entrare in contatto in Vietnam
Further useful information for p	partner research/ Altre informazioni utili per la ricerca partner
5. PREVIOUS CONTACTS/ Con	ntatti precedenti
MEET (Please provide name of Indicare eventuali nominativi di a	J HAVE ALREADY HAD PREVIOUS CONTACTS AND THAT WOULD <u>LIKE TO</u> the company, contact person, telephone and specify the previous contacts) aziende vietnamite con cui avete già avuto contatti e che desiderate <u>siano</u> indicare nome azienda, persona di contatto, telefono e specificare stato dell'arte del
1.	T
2.	
3.	
4.	
<u>MEET</u>	J HAVE ALREADY HAD PREVIOUS CONTACTS AND THAT YOU WOULD NOT  aziende vietnamite con cui avete già avuto contatti e che desiderate non siano
1.	T
2.	
3.	
4.	
Date/ <i>Data</i>	Signature/ <i>Firma</i>
Utenti, per l'organizzazione di iniziative e per i S.c.p.A. potrà comunicare tali dati a soggetti te dati trattati non sono oggetto di diffusione. Il co	operante in qualità di incaricato del trattamento, anche con strumenti informatici, ai fini dell'inserimento nella Banca Dati informare sulle attività promozionali organizzate da Veneto Promozione S.c.p.A. e/o altri organismi. Veneto Promozione erzi, co-organizzatori e/o promotori delle iniziative, che operano in totale autonomia come distinti titolari del trattamento. I onferimento dei dati è facoltativo, ma un eventuale rifiuto comporterà l'impossibilità di usufruire dei servizi richiesti. Titolare ressato potrà esercitare i diritti specificatamente previsti all'art. 7 del D.Lgs. 196/2003 rivolgendosi al Responsabile del
Luogo e data	Timbro e firma del legale rappresentante